

MÓDULO MEGAAFILIADOS

Guía de Uso

Guía de Uso de MegaAfiliados

1 Objetivo de la guía	2
2 Información técnica	2
Principales funcionalidades del módulo	2
Características	2
3 Descripción general	3
Back Office	4
4 Configuración del módulo MegaAfiliados	4
4.1 Configuración de las opciones generales de MegaAfiliados	4
4.2 Crear reglas generales	9
4.3 Crear un nuevo afiliado	12
4.4 Configuración de los afiliados	15
4.4.1 Modificar la configuración inicial o eliminar a un afiliado	15
4.4.2 Pedidos	16
4.4.3 Pagos	17
4.4.4 Clientes	17
4.4.5 Generar comisión mediante Códigos Postales	18
4.4.6 Asignar producto a un afiliado	18
4.4.7 Crear reglas específicas para un afiliado	19
4.4.7 Asignar productos a un afiliado	20
4.5 Instalar	20
4.6 Ayuda	20
Front Office	21
Revisión/Actualización	25
Contacto	25

Guía de Uso del Módulo MegaAfiliados

1.- Objetivo de la guía

Mejorar las ventas de tu negocio y lograr nuevos clientes puede ser una tarea más sencilla si cuentas con afiliados, pero conseguir esta configuración en Prestashop puede ser complicado. Por eso desde AlabazWeb Pro hemos desarrollado el módulo MegaAfiliados con el que podrás establecer las opciones que necesitas. En esta guía encontrarás todas las opciones disponibles y aprenderás a sacar el máximo rendimiento a tu módulo.

2.- Información técnica

- Principales funcionalidades del módulo

El módulo MegaAfiliados te permite ofrecer a tus afiliados una comisión por las compras que hagan los clientes que ellos traigan a tu tienda. Podrás establecer la cuantía de esa comisión, si será solo por la primera compra del cliente o lo recibirá siempre, si tendrá algún tipo de limitación... Además, también podrás asociar a los afiliados a ciertos códigos postales y limitar o ampliar sus opciones en tu tienda. Ellos, por supuesto, tendrán toda la información sobre las compras que hacen sus clientes y sobre los pagos de comisiones en su espacio personal.

Características

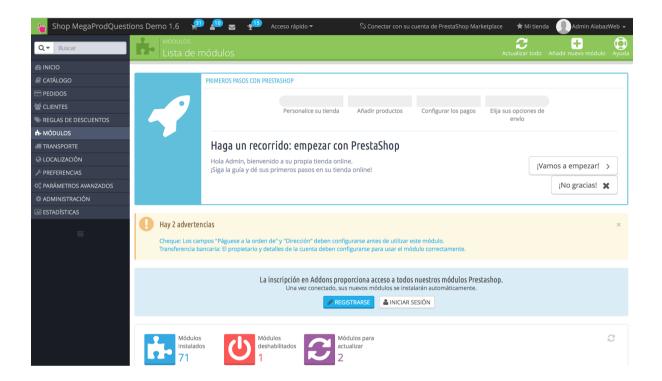
MegaAfiliados está disponible para las versiones 1.5.X y 1.6.X de PrestaShop.

Si necesitas que incluyamos alguna opción que no se contempla en el módulo, puedes contactar con nosotros llamando al teléfono 918746857 o escribiendo a acliente@alabazweb.com. Nosotros valoraremos la mejor manera de adaptar el módulo a tus necesidades y te enviaremos un presupuesto a medida.

Recuerda que los módulo de Alabaz incluyen 6 meses de soporte técnico totalmente gratis y un año de nuevas versiones y actualizaciones. Pasado este tiempo podrás renovar tu licencia siempre con un 20% de descuento sobre el precio original del módulo.

3.- Descripción general

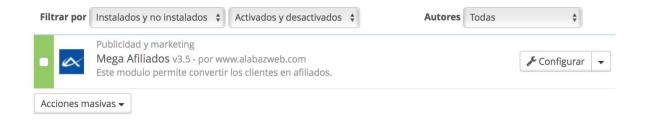
Como todos los módulos de PrestaShop, el primer paso siempre es la instalación del mismo. Para ello acceda a **Módulos > Módulos** desde la administración de tu PrestaShop y haz clic en **Añadir nuevo Módulo**:



Una vez que hayas añadido correctamente el fichero y puesto la clave facilitada en tu espacio personal en AlabazWeb, podrás acceder directamente al módulo de afiiados desde Clientes > Afiliados.



También podrás acceder al módulo desde **Módulos > Módulos** buscar **MegaAfiliados** y hacer clic en **Configurar**:



Back Office

4.- Configuración del módulo MegaAfiliados

Siguiendo los pasos anteriores, accederás a la ventana de configuración del módulo donde podrás empezar a seleccionar las opciones que necesitas para tu PrestaShop.

Inicio Afiliados Nuevo Afiliado Reglas Nueva Regla Opciones Instalar

Configuración Mega Afiliados

4.1 Configuración de las opciones generales de MegaAfiliados

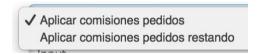
Antes de comenzar a utilizar este módulo, es necesario que establezcas una configuración general base que servirá para todos los afiliados de añadas después como por ejemplo en qué estado del pedido se va a generar la comisión, tipos de comisión... Para ello accederemos al módulo y haremos clic en **Opciones:**

- Estado del pedido: Indica por qué estado tiene que pasar el pedido para que se muestre como pedido de un afiliado, es decir, para que el afiliado pueda verlo desde su espacio personal. Solo cuando pase por ese estado se generará la comisión, por eso en el momento en que un cliente asociado al afiliado realice un pedido, el afiliado no podrá verlo ni cobrar la comisión correspondiente hasta que no pase por el estado indicado aquí. Se recomienda utilizar estados que no tengan "vuelta atrás" del tipo pago aceptado, Enviado, Entregado...
- Estado del pedido crear afiliado: Esta opción hace referencia al estado por el que debe pasar el pedido para crear un afiliado por las reglas de compra de un producto, es decir, cuando crea un afiliado por comprar un producto concreto. Al igual que el anterior es recomendable ponerlo en un estado en el que ya se haya realizado el pago.
- Generar comisión: A la hora de generar la comisión a tus afiliados, lo puedes hacer en base a 4 opciones, cuando las comisiones se calculan sobre el total del pedido (no con reglas sobre ciertos productos como veremos más adelante)

 Total Productos sin Impuestos Total Pedido sin Impuestos Total Pedido con Impuestos
 - <u>Total de los productos sin impuestos:</u> La comisión se calculará teniendo en cuenta el precio del productos pero sin tasas como el IVA.
 - <u>Total de los productos con impuestos:</u> La comisión se calculará en base al precio total del producto, impuestos incluidos.
 - Total del pedido sin impuestos: La comisión se calculará por el coste total del pedido, sin tasas incluidas, pero si teniendo en cuenta gastos de embalaje, transporte...
 - <u>Total del pedido con impuestos:</u> La comisión se calculará en base al coste total del pedido, tasas incluidas, además de los gastos de envío, etc.
- **Tipo de comisión:** Existen dos tipos de comisión en función de cómo llegue el cliente asociado a nuestra web:



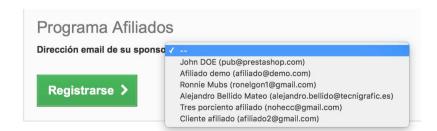
- <u>Todos los pedidos del cliente asociado al afiliado</u>: Con esta opción, el afiliado recibirá su comisión siempre que un cliente asociado a él realice una compra.
- Solo comisiones de enlaces referidos: En este caso, el afiliado sólo recibirá su comisión cuando el cliente accede a tu tienda desde un enlace referido que en tenga en su web, blog, etc.
- Comisiones nivel: En caso de que tengas diferentes niveles de afiliación, es decir, un afiliado padre con varios afiliados que dependen de él y así consecutivamente, puedes establecer que la comisión de vaya restando en función del nivel de los afiliados o que se aplique la comisión completa:



- Mostrar afiliados en formulario: Cuando el cliente accede al formulario de tu tienda online para registrarse, puedes solicitarle que indique quien es su sponsor.
 Para ello puedes elegir mostrarlo de dos formas:
 - <u>Imput:</u> El cliente debe introducir el email de su sponsor:



 <u>DropDown:</u> El cliente debe seleccionar a su afiliado de entre las opciones disponibles de una lista:



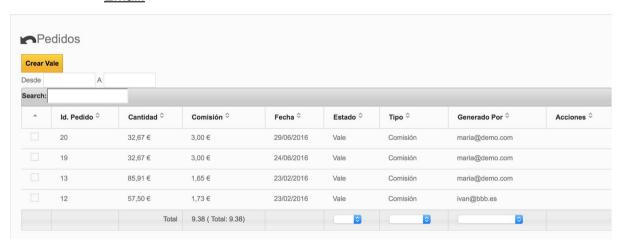
- No: Si decide no mostrar ninguna de estas opciones.

- Mostrar comisión generada: Esta opción hace referencia a la información sobre las comisiones que tendrá el afiliado desde su área de usuario. Si indicas no, el cliente no sabrá quién le habrá generado una comisión. Si indicas email o nombre se muestra la columna "Generado por" y aparecerá el email del cliente que ha realizado la compra o el nombre, en función de lo que hayas elegido.

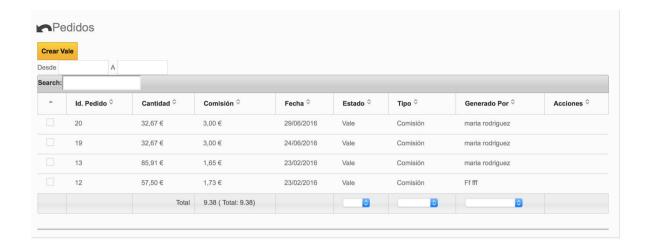
- <u>No:</u>

	ale						
sde	А						
earch:	, ,						
	ld. Pedido ≎	Cantidad ≎	Comisión 🌣	Fecha ≎	Estado 🌣	Tipo ‡	Acciones \$
	20	32,67 €	3,00 €	29/06/2016	Vale	Comisión	
	19	32,67 €	3,00 €	24/06/2016	Vale	Comisión	
	13	85,91 €	1,65 €	23/02/2016	Vale	Comisión	
	12	57,50 €	1,73 €	23/02/2016	Vale	Comisión	

- <u>Email:</u>



- Nombre:



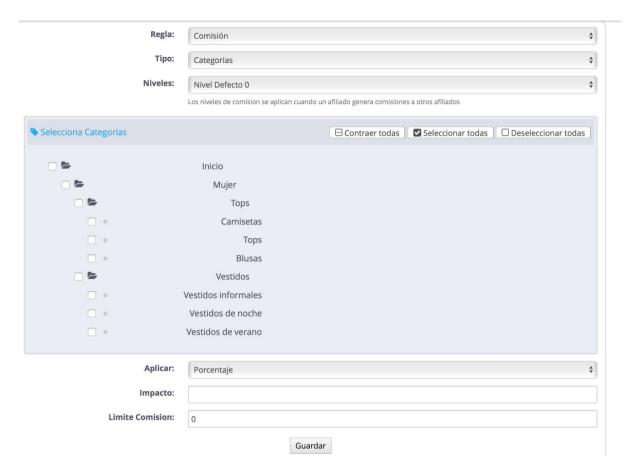
- Comisiones mínimas mensuales: indica la cantidad mínima de comisiones que debe obtener un afiliado mensualmente para recibir el pago. Es un dato informativo.
- Código de descuento general: Aquí puedes elegir cuál de los vales que tienes creados van a servir de forma general. De esta manera podrás diferenciarlos de los vales propios de cada afiliado. Podrás crear reglas de tipo comisión por código postal y vale general para que los afiliados obtenga un beneficio por usar ese código, dentro de su rango de CP.
- Compra producto asigna grupo: Aquí puedes indicar a qué grupo se asigna a los clientes que compran un producto que está dentro de la regla de "compra producto crea afiliado". De esta manera, los clientes que adquieran los productos de esta regla, quedarán asociados a este grupo de forma general. También puedes indicar en la regla el grupo para esa regla en concreto.
- URL cookie timeout: Aquí tendrás que indicar el tiempo que tiene el cliente para registrarse y pertenecer a un afiliado una vez que accede a tu sitio web desde el enlace de dicho afiliado.
- Máximo de días sin pedidos: Aquí deberás establecer el número máximo de días que un cliente puede estar sin realizar un pedido a un afiliado, antes de dejar de estar asociado a ese a afiliado.

4.2 Crear reglas generales

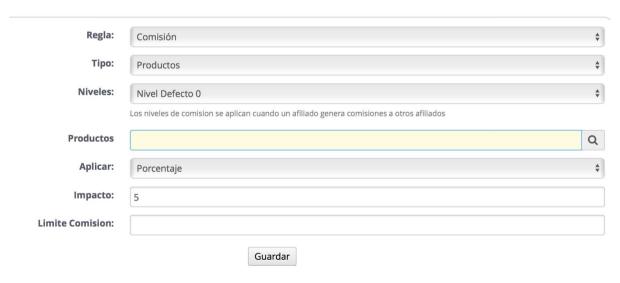
Gracias a las reglas, podrás crear diferentes tipos de comisión en función de un producto concreto o de una categoría. Es **importante** que tengas en cuenta que estas reglas tienen **preferencia** sobre las configuraciones tanto generales como específicas de un afiliado. **Siempre que se configuran reglas, tienen preferencia sobre el resto de configuraciones.**Para crear una nueva regla, tan solo tienes que acceder a **Nueva Regla** dentro del menú general del módulo en PrestaShop:

Con estas reglas podrás aplicar una comisión a los productos de una categoría determinada. Tan solo tienes que acceder a **Nueva Regla** y seleccionar que es de **Tipo Categoría, Producto o todos** si quieres que afecta a toda la tienda y después rellenar el resto de campos.

- **Regla:** Indica el tipo de regla. Puedes escoger entre:
 - <u>Comisión:</u> Se aplica una comisión a nivel general, sobre cualquier producto de la tienda al afiliado.
 - Comisión del producto asignado: Se asigna un porcentaje de comisión pero solamente sobre el producto que tiene asignado el afiliado. Puedes asignar los productos que quieras a tus afiliados desde la configuración personal de cada uno.
 - Comisión CP y vale general: Aplica una comisión al afiliado por los clientes que compren dentro de su rango de códigos postales y que usen el vale general al registrarse. Para asignar un vale general accede a Opciones > Código de descuento general
 - Compra producto crea afiliado: Con esta regla podrás indicar qué producto o categoría debe adquirir un cliente para convertirse automática en afiliado.
 También podrás escoger a qué grupo de clientes se añade ese afiliado.
- Tipo: Elige categorías o productos. En caso de escoger categorías, se desplegará el listado de categorías de nuestra tienda y tendrás que escoger aquellas que van a verse afectadas por este regla.



- Si eliges **productos**, se muestra el buscador. Puedes buscar por el nombre del producto o su referencia



- Si seleccionas **todo** no aparece ninguna de las opciones anteriores ya que se aplicará la regla a todos los productos y categorías de la tienda.

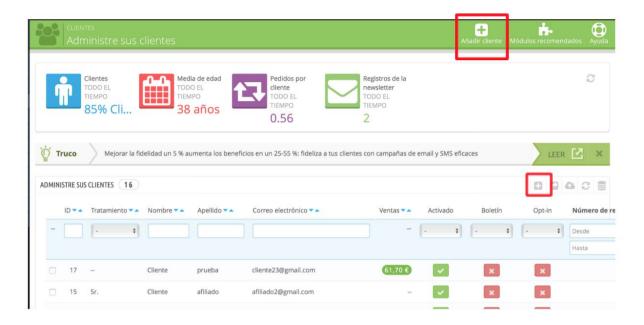
- Niveles: Aquí deberás escoger a qué nivel de afiliación afecta a esta regla. Estos niveles se utilizan cuando hay un afiliado padre, cuyos clientes son también afiliados.
 Así, el nivel 0 es el afiliado principal, el padre y los demás van bajando de niveles.
 También tienes la opción de escoger que la regla afecte a todos los niveles.
- Aplicar: Aquí deberás indicar si quieres que la comisión sean un porcentaje (%) o bien una valor fijo (€).
- Impacto: Indicarás la cuantía total o el porcentaje de comisión de esta regla. Por ejemplo, en caso de que sea un porcentaje puede indicar un 5% y si es un valor, puedes indicar 1€.
- Límite de la comisión: Es la cuantía máxima que puede obtener un afiliado en las categorías señaladas. Este límite se utiliza cuando el impacto se aplica en porcentaje para evitar que supere una cuantía fija determinada.

Cuando hayas creado tus reglas, haz clic en **Guardar** y así podrás acceder a ellas desde la pestaña **Reglas** donde se creará un listado con todas ellas. Desde esta opción podrás para editar las reglas, modificarlos o, simplemente borrarlas:

Regla	Tipo	Campo	Nivel	Valor	Acciones
Comisión	Categorias	5	0	10%	> 1
Comisión	Productos		0	80%	⊘ 🛗
Comisión	Productos	1	100	2	≥ • • • • • • • • • • • • • • • • • • •
Comisión	Categorias	11	100	3%	⊘ 🛗

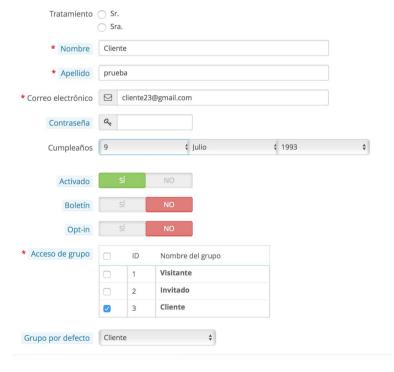
Importante: Debes recordar que esta regla afecta a **todos los afiliados de tu tienda.** Si quieres crear reglas para un afiliado en concreto tendrás que hacer dentro de la configuración de ese afiliado, como explicaremos más adelante.

4.3 Crear un nuevo afiliado

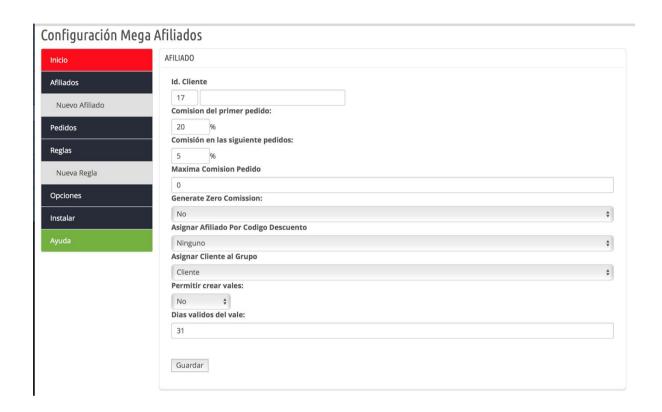


Una vez que hayamos configurado las opciones generales, podemos proceder a crear un nuevo afiliado. Es importante que tengas en cuenta que para poder crear un afiliado, es necesario que esa persona sea cliente en **PrestaShop.** Por tanto, si no lo es, el primer paso será acceder a **Clientes > Clientes y Añadir un nuevo cliente:**

Rellena todos los datos correspondientes y guarda al cliente:



Cuando tengamos al cliente creado, ya podremos proceder a añadirlo como afiliado. Para ello accedemos de nuevo a **Clientes > Afiliados** hacemos clic en **Nuevo Afiliado** y procedemos a rellenar todos los campos:



- Id del cliente: Aquí tienes que indicar el id del cliente que quieres que sea tu afiliado. También lo puedes buscar por nombre o email en el buscador de la derecha.
- Comisión del primer pedido: Indica la comisión en porcentaje (%) que recibirá el afiliado cuando uno de sus clientes realice su primer pedido.
- Comisión en los siguientes pedidos: Indica la comisión en porcentaje (%) que recibirá el afiliado cuando sus clientes realicen un pedido que no sea el primero.
- Máxima comisión pedido: Aquí puedes indicar la cuantía fija (€) que recibirá un cliente como máximo por cada pedido. Es decir, si un producto cuesta 100 € y has indicado que el % de comisión sea un 10% tendría que cobrar 10 € pero si aquí indicas que el máximo sea 5, aunque proporcionalmente le correspondan 10 solo obtendrá 5 € de comisión por esa venta.
- Generar 0 comisión: Cuando la comisión generada por un pedido al afiliado es 0, puedes elegir si quieres que esta entrada aparezca en su pestaña de pedidos en su

- espacio personal o no. Si escoges si aparecerá y si escoges no, no se mostrará la información sobre ese pedido.
- Asignar afiliado por código de descuento: El módulo permite ofrecer a tu afiliado un vale de descuento con un código. El afiliado puede ofrecer este vale a sus clientes y, de esta manera, todas las personas que utilicen ese vale de descuento quedarán asignados a él como clientes y recibirán una comisión por sus compras.

*Si tienes dudas sobre cómo crear un vale de descuento puedes verlo aquí:

http://www.alabazweb.com/es/blog/141-6-pasos-para-crear-un-vale-descuento-en-pr

estashop

- Permitir crear vales: Con esta opción permitirás a tus afiliados crear un vale con la cuantía de las comisiones que han obtenido. De esta manera podrán usarlos para realizar pedidos con descuentos en tu tienda.
- **Días válidos del vale:** En el caso de que les permitas crear vales, aquí puedes indicar cuánto tiempo tendrían para canjearlos.

Cuando hayas rellenado todos estos campos, podrás darle a guardar y tu afiliado quedará registrado como tal en el listado de afiliados al que podrás acceder haciendo clic en **Afiliados.**

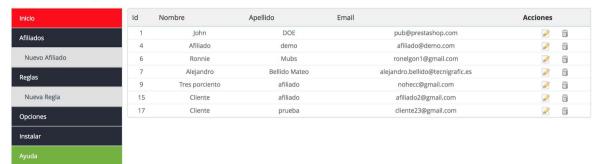
4.4.- Configuración de los afiliados

Cuando accedes a un afiliado desde el listado de **Afiliados** tienes muchas opciones como son modificar su configuración inicial, consultar quiénes son sus cliente, los pedidos que tiene asignados y las comisiones, crear reglas personalizadas... Ahora vamos a ver de forma más amplia todas esas opciones.

4.4.1.- Modificar la configuración inicial o eliminar a un afiliado

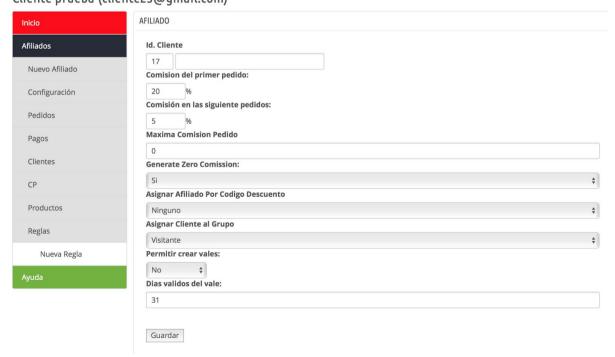
Si necesitas modificar la configuración que creaste de un afiliado al añadirlo o, simplemente, eliminarlo, puedes hacerlo simplemente accediendo a él desde el listado de afiliados. Para acceder al listado solo tienes que hacer clic en **Afiliados**.

Configuración Mega Afiliados



- Si deseas **eliminar a un afiliado** en concreto, buscalo en el listado y haz clic en el icono de borrar (tiene forma de papelera).
- Si lo que quieres es **editar su configuración**, entonces tras escoger al afiliado que deseas modificar, haz clic en el icono de editar (forma de lápiz) y aparecerá la misma ventana que cuando añades a un nuevo afiliado pero con un menú más amplio. También puedes acceder a esta ventana en concreto haciendo clic en **Configuración**. Cuando hayas realizado los cambios necesarios, tan solo haz clic en **Guardar**.

Cliente prueba (cliente23@gmail.com)



4.4.2.- Pedidos

Aquí podrás consultar todos los pedidos que han realizado los clientes de tu afiliado así como su estado, **pedido** (el pedido se ha pasado por el estado de validación pero aún no se ha abonado la comisión) **o pagado** (cuando el afiliado ya ha cobrado la comisión correspondiente por ese pedido). Podrás crear un vale para abonarle la comisión, generar un pago o eliminar la comisión, si, por ejemplo, el pedido se cancelase o cuando ya ha sido abonado. Esta información también la tendrá el afiliado en su espacio personal en el front office

leai	Vale Crear Pago					
		Search:				
	Id. Pedido	Cantidad	Comisión	Fecha	Estado	Acciones
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
	22	61,70 €	5,00 €	2016-07-14 16:49:35	Pedido	
	21	61,70 €	5,00 €	2016-06-29 16:45:20	Pago	iii
0	21	61,70 €	5,00 €	2016-06-29 16:45:20	Pago	6

4.4.3.- Pagos

En esta opción podrás visualizar las comisiones que ya han sido pagadas por el cliente. Además, puedes realizar una anotación sobre un pago realizado, indicando la cuantía y un resumen o concepto de pago. Debes tener en cuenta que el módulo no permite realizar pagos al cliente, aquí solo anotas los pagos que se hayan realizado de forma independiente al módulo.



Quedará registrado como tal en el apartado de pagos tanto del back office como del front.

Cantidad	Descripción	Fecha	Acciones
5,00 €		2016-06-29 16:45:20	i
5,00 €	Abonado mediante transferencia bancaria el 20 de julio de 2016.	2016-07-14 16:59:04	ii

444 - Clientes

Desde este apartado podrás consultar un **listado de los clientes** que pertenecen a tus afiliados. Los clientes aparecerán aquí una vez que finalicen el registro a través de cualquiera de las opciones disponibles: indicando email, a través de un enlace, utilizando un vale...

También tienes la opción de **asignarle al afiliado un cliente de forma manual**, indicando simplemente el id del cliente en cuestión o, simplemente, **borrarlo del listado**.



4.4.5.- Generar comisión mediante Códigos Postales

Otra opción para generar una comisión a un afiliado en concreto es mediante el uso de **Códigos Postales**. De esta manera, se le asigna un rango de códigos a cada afiliado y cuando un cliente se registra con su código postal realiza una compra, la comisión se genera para el afiliado que tiene asignado ese código postal.

Basta con que indiques el rango de códigos que le pertenece al afiliado dentro de esta opción:



4.4.6.- Asignar producto a un afiliado

El módulo de afiliados permite asignar un producto concreto a un afiliado para que, cuando el cliente compre un producto en concreto, se genere una comisión. Para ello simplemente debes acceder a la pestaña "productos" e indicar el id o buscar el producto que deseas asociar a ese afiliado. Cuando lo tengas haces clic en **Asignar** y ya aparecerá asociado:



Haciendo clic sobre le icono de editar el producto, podrás ver todos los clientes que lo han comprado:

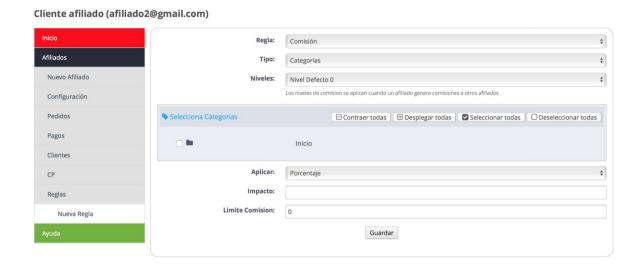
d. Pedido	Referencia Pedido	Cantidad	Cliente	Fecha
30	RQQIJCDTM	1	Afiliado demo	2017-03-09 11:41:06
29	KZZYMEAHP	1	Afiliado demo	2017-01-23 20:03:00
13	MAGXQNAJU	1	maria rodriguez	2015-12-03 10:56:55
8	XXZUMMFFW	1	maria rodriguez	2015-12-03 10:23:14
5	KHWLILZLL	1	John DOE	2015-03-24 15:35:25
4	FFATNOMMJ	1	John DOE	2015-03-24 15:35:25
1	XKBKNABJK	1	John DOE	2015-03-24 15:35:25

El afiliado podrá consultar estos datos desde la pestaña **Pedidos** dentro de su espacio personal en el backoffice.

Además, creando una regla de tipo **Comisión producto asignado** podrás establecer el porcentaje de beneficios que recibe el afiliado cuando se compre ese producto.

4.4.7.- Crear reglas específicas para un afiliado

Además de las reglas generales, también puedes crear reglas específicas de categorías y productos para un afiliado en concreto. Lo único que tienes que hacer es seleccionar **Afiliados** hacer clic en el botón de editar del afiliado en concreto y escoger la opción de **Nueva Regla**. Aquí podrás configurar las opciones igual que las generales, pero dentro del propio afiliado:



Importante: En este caso debes tener en cuenta que estas reglas **sólo afectan al afiliado** en el que se han creado, pero no al resto. Además, estas reglas anulan al resto de reglas generales y **tienen preferencia** sobre el resto de configuraciones del afiliado.

4.4.7.- Asignar productos a un afiliado

A partir de la versión 4.0 del módulo afiliados, puedes asignar un producto concreto a un afiliado

4.5.- Instalar

En este apartado podemos comprobar si la instalación del módulo se ha realizado correctamente así como la copia de todas las tablas y los ficheros. Si se

Configuración Mega Afiliados



produce algún error, aparecerá en rojo para indicar que algo no está bien. Una vez que todo esté correcto podemos proceder al uso y configuración del módulo.

4.6.- Ayuda

En esta pestaña se incluyen vídeos de ayuda para los usuarios en cuanto a la configuración y funcionalidades concretas del módulo. Las ayudas se van actualizando a medida que se desarrollan nuevas funcionalidades para el módulo:

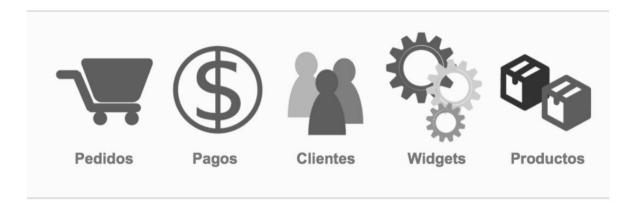


Front Office

Cuando un cliente queda registrado en tu tienda como afiliado, siguiendo los pasos que hemos indicado anteriormente, puede obtener toda la información sobre sus clientes asociados y sus movimientos desde su espacio personal en tu web. Para ello tiene que acceder a **Mi Cuenta > Mis Afiliados**:



Dentro de esta opción podrá encontrar 5 apartados:

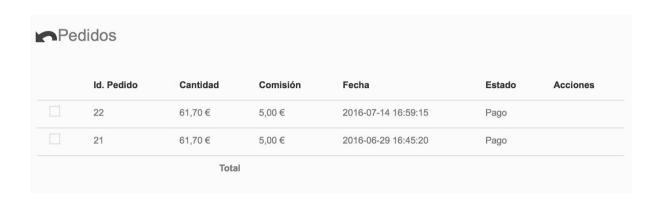


- Pedidos: Aquí podrás ver todos los pedidos que han realizado los clientes que tiene asociado a él el afiliado, del mismo modo que puede verse desde el back. Además, el afiliado también podrá ver es estado de la comisión que le genera dicho pedido. Puede estar en pedido, cuando desde el back no se ha realizado el abono, pagado o darle la opción de crear un vale si así lo hemos configurado en el back.

Pe	didos					
	ld. Pedido	Cantidad	Comisión	Fecha	Estado	Acciones
	25	32,67 €	5,00 €	2016-07-18 12:22:09	Pedido	
	24	32,67€	5,00€	2016-07-18 12:19:27	Pago	
	22	61,70 €	5,00€	2016-07-14 16:59:15	Pago	
	21	61,70 €	5,00€	2016-06-29 16:45:20	Pago	
		Total				

Crear Vale						
	ld. Pedido	Cantidad	Comisión	Fecha	Estado	Acciones
	20	32,67 €	3,00 €	2016-06-29 16:15:59	Vale	
	19	32,67 €	3,00 €	2016-06-24 10:37:48	Vale	
	13	85,91 €	1,65 €	2016-02-23 23:39:36	Vale	
	12	57,50€	1,73 €	2016-02-23 23:39:36	Vale	
		Total				

Pagos: Aquí podrás ver el estado de los pagos de las comisiones correspondientes.
 Podrás ver la cantidad, la fecha, y la descripción del pago en el caso de que se haya añadido desde el back.



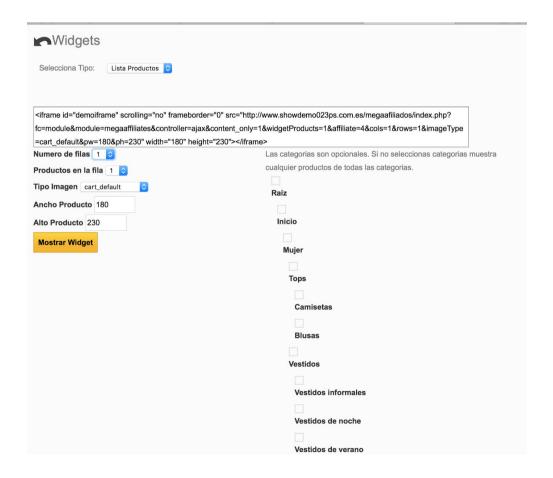
 Clientes: En este apartado podrás consultar quiénes son los clientes que tienes asociados como afiliado y, por tanto, serán sus compras las que te generen una comisión:



- Widgets: En esta opción el afiliado podrá elegir entre diferentes formas de conseguir clientes para que se registren en la tienda y le aporten beneficios con sus compras.
 Puede elegir entre:
 - Añadir un enlace de texto:
 - <u>Añadir un enlace con imagen:</u> De esta manera se mostrará el logo de la tienda a la que el afiliado quiere enlazar.



- <u>Añadir un listado de productos:</u> El afiliado puede elegir qué producto quiere recomendar y enlazarlos desde su web o blog. Puede seleccionar también el diseño con el que quiere que se muestren: tamaño, filas y columnas:

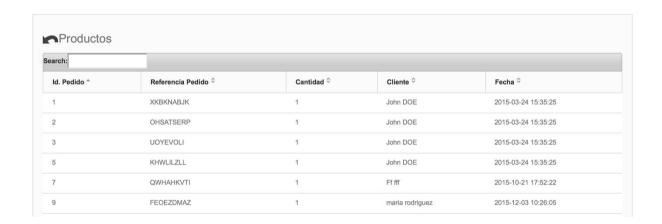


Cuando un usuario hace clic en cualquier de estos enlaces, accederá a la web y al registrarse, quedará asociado al afiliado por el que ha llegado, de forma automática.

- **Productos**: El afiliado podrá visualizar qué productos tiene asignados.



Además, haciendo clic sobre el icono de editar podrá comprobar qué personas los han comprado y en qué fecha, el número de unidades, la referencia del pedido...



Revisión/Actualización

Esta versión del manual está actualizada conforme a **la versión 4.2** del módulo MegaAfiliados. Si tienes una versión anterior, recuerda que puedes actualizar el módulo desde la pestaña **Mis descargas** dentro de tu espacio personal en Alabaz si hace menos de un año que adquiriste el módulo. Si ha pasado más tiempo, puedes renovar tu licencia con un 20% sobre el precio original del módulo.

Contacto

En caso de tener cualquier tipo de duda, puede hacer su consulta enviando un ticket desde su espacio personal en www.alabazweb.com . Y puede contactarnos también llamando al número de teléfono 91 874 68 57 o escribiéndonos al email acliente@alabazweb.com .